

**Le Conseil d'Administration de De Rouck Geomatics a arrêté les comptes au 31 décembre 2007. Ils présentent une diminution des ventes de 27,4% par rapport à 2006 et une perte consolidée de 3.389.437 €.**

Information réglementée publiée le 26 mars 2008 à 17.00.

**I. Compte de résultats consolidés au 31 décembre 2007**

Les ventes et prestations consolidées sont en baisse de 27,4% par rapport à 2006. Cette baisse s'explique par le ralentissement des ventes traditionnelles (-15%) et par une année médiocre en produits cartographiques publicitaires (40% du budget réalisé). Les ventes de gestion de flotte professionnelle ont été intégrées à la consolidation jusqu'à leur sortie du périmètre au 15 novembre 2007 (181 k€). Les activités Multimedia et LBS sont en ligne avec leur budget (226 k€).

Au niveau des coûts variables, la diminution plus que progressive des approvisionnements (-31,67%) se justifie par les moindres ventes de produits cartographiques publicitaires lesquelles génèrent une marge inférieure à celles de l'activité Retail. La marge brute est ainsi en très nette diminution en 2007 par rapport à 2006 (-24.95%).

Au niveau des frais fixes, l'exercice 2007 a été marqué par une relative stabilité du pallier de coûts fixes (+150 k€) suite à la hausse constatée en 2006 (+688 k€). Les biens et services divers sont stabilisés par rapport à 2006 (-20 k€). Par contre les frais de personnel ont augmentés de 10,5% (+170 k€).

Dans un contexte de diminution des ventes, le maintien des frais fixes à un niveau trop élevé a entraîné un EBITDA négatif de 1659 k€.

Le Conseil d'administration a choisi de passer en provisions les frais liés au personnel en préavis mais ne prestant pas (385 k€), des réductions de valeur sur le stock (295 k€), sur actifs circulants (50k€) ainsi que des provisions diverses (97 k€).

Les amortissements consolidés ont été mis en ligne avec ceux des sociétés statutaires, ce qui a un impact additionnel de 87 k€ auquel ont été ajoutés des retraitements complémentaires sur frais de rédaction 2006 (66 k€) et 2007 (81 k€).

Au niveau de ses participations, De Rouck Geomatics s.a. a enregistré une moins-value de 564 k€ lors de la cession des sociétés European Telematics et iPartner, et a comptabilisé une réduction de valeur de 30 k€ sur la participation en Netgroup.

Le résultat net consolidé de l'exercice est alors négatif à hauteur de 3.389.437 €.

Ce résultat est en ligne avec les prévisions formulées lors du profit warning de février 2008 sur les résultats de De Rouck Geomatics 2007 consolidés, lequel n'intégrait pas les provisions additionnelles prises par mesure de précaution en mars par le Conseil d'Administration (315 k€) et la perte cumulée qui n'était pas connue en février sur les sociétés iPartner et European Telematics (227 k€), hors desquelles le résultat est une perte de 2.85 M€.

# De Rouck Geomatics

## Communiqué de presse

Le compte de résultats consolidé au 31 décembre 2007 du groupe De Rouck Geomatics s'articule dès lors comme suit :

(milliers d'Euro)	2 005	2 006	2 007
	0		
<b>VENTES ET PRESTATIONS</b>	<b>6 161</b>	<b>5 494</b>	<b>3 987</b>
<b>COUT DES VENTES &amp; DES PRESTATIONS</b>			
A. Approvisionnements & Marchandises	2 185	2 024	1 383
<b>MARGE BRUTE</b>	<b>3 976</b>	<b>3 470</b>	<b>2 604</b>
B. Services & Biens Divers	1 789	2 321	2 301
<b>VALEUR AJOUTEE</b>	<b>2 187</b>	<b>1 149</b>	<b>304</b>
C. Rémunérations, charges sociales etc	1 455	1 611	1 781
G. Autres Charges d'Exploitation	17	70	42
H. Charges d'Exploit. Porté à l'actif au titre de frais de res	0	0	0
I. Amortissements s/écarts de conso. Positifs	74		139
<b>RESULTAT D'EXPLOITATION BRUT - EBITDA</b>	<b>641</b>	<b>-532</b>	<b>-1 659</b>
D. Amortissements	515	378	653
E. Réduction de Valeur	53	2	295
F. Provision pour Risques et Charges			97
I. Amortissements s/écarts de conso. Positifs		76	0
<b>RESULTAT D'EXPLOITATION NET - EBIT</b>	<b>73</b>	<b>-988</b>	<b>-2 705</b>
Produits financiers	18	317	23
Charges Financières	124	94	79
<b>RESULTAT FINANCIER</b>	<b>-106</b>	<b>223</b>	<b>-57</b>
<b>RESULTAT COURANT AVANT IMPOT</b>	<b>-33</b>	<b>-765</b>	<b>-2 762</b>
Produits exceptionnels	3	68	3
Charges Exceptionnelles	13	3	748
<b>RESULTAT EXCEPTIONNEL</b>	<b>-10</b>	<b>65</b>	<b>-745</b>
<b>RESULTAT DE L'EXERCICE AVANT IMPOT</b>	<b>-43</b>	<b>-700</b>	<b>-3 507</b>
A. Prélèvements sur les Impôts différés	7	24	50
B. Transferts aux Impôts différés		23	0
<b>IMPOTS SUR LE RESULTAT</b>	<b>-60</b>	<b>-25</b>	<b>68</b>
<b>RESULTAT DE L'EXERCICE</b>	<b>-96</b>	<b>-724</b>	<b>-3 389</b>
Part des Tiers			-9
Part Groupe	-96	-724	-3 380
Nb actions	333 324	1 222 240	1 222 240
Résultat par actions (En Euro)	-0,288	-0,592	-2,773

*Les informations comptables du communiqué n'ont pas encore été vérifiées par le commissaire car ses travaux ne sont pas encore suffisamment avancés pour conclure de façon définitive. A ce stade, le commissaire nous a indiqué que si les incertitudes en terme de refinancement n'étaient pas levées, son rapport s'abstiendrait de se prononcer sur la continuité.*

## II. Commentaire : 2007, une année difficile

Au premier trimestre 2007, le départ du directeur général Mr Serge Derycke et l'arrivée d'un nouvel administrateur délégué, Mr Jean Gabriel, a entraîné non seulement un transfert de compétences, mais également un changement de vision et de positionnement du groupe dans ses marchés.

Le plan de relance d'activité présenté le 2 mai 2007 par Mr Gabriel stigmatisait la stratégie antérieure et anticipait un retour aux bénéfices en 2008. Ce plan s'articulait sur 5 axes<sup>1</sup> :

<sup>1</sup> Extrait du communiqué de presse du 2 mai 2007.

- *Le développement des marchés en forte croissance issus du suivi et de la gestion des biens et des personnes (Mobile Asset Management)*
- *La restructuration des activités traditionnelles de vente aux particuliers afin de mieux les adapter au marché*
- *La poursuite du développement des activités de ventes de produits personnalisés pour les entreprises*
- *La cession ou l'arrêt de certaines activités marginales ou non rentables pour focaliser les ressources sur les activités de croissance*
- *Enfin une diminution stricte des coûts passant par une réorganisation et une simplification de la structure.*

Le 20 septembre 2007 était publié le communiqué relatif aux résultats semestriels qui indiquait un EBITDA négatif de 614 k€ après six mois d'activité et soulignait le besoin de restructuration des activités de cartographie papier, ainsi que la focalisation du développement sur les services de gestion des actifs mobiles des entreprises et leur sécurisation ainsi que sur les services de localisation des personnes. Une perte consolidée nette de 952 k€ était à déplorer.

La situation s'est ensuite très nettement dégradée dans le courant du second semestre. Et cela dans un contexte de progression de la structure de coûts fixes en base annuelle par rapport à 2006 (+150 k€ sur l'année en rémunération et biens et services divers).

Cette stratégie a été poursuivie jusqu'au 15 novembre 2007, date du départ de l'administrateur délégué.

### **III. Impact sur la situation de trésorerie**

Au niveau consolidé au 31 décembre 2007, les fonds propres sont positifs (303 k€), le disponible est de 329 k€, l'endettement bancaire de 809 k€, principalement sous forme de straight (665 k€) et d'un endettement financier à long terme (116 k€).

Au niveau de la société anonyme De Rouck Geomatics, et ainsi que signalé dans la communication au marché du 26 février 2008, les fonds propres demeurent largement positifs. **La société n'est pas visée par une application de l'article 633 du code des sociétés**, les capitaux propres étant supérieurs aux capitaux souscrits et libérés.

De Rouck Geomatics s.a. (€)	31/12/2007	31/12/2006
Capital souscrit	1 661 041	1 661 041
Capital non appelé	0	0
Prime d'émission	2 546 718	2 546 718
Plus-value de réévaluation	0	0
Réserves	11 841	11 841
Perte reportée	-556 468	-556 468
Perte de l'exercice	-1.893.268	
Subsides en capital	48.414	51 544
<b>Capitaux propres</b>	<b>1.818.278</b>	<b>3 714 676</b>

#### **IV. Éléments survenus en fin d'année**

Le Conseil d'Administration dans son ensemble a démissionné le 15 novembre 2007.

Alain van Gelderen a pris provisoirement le mandat d'administrateur délégué, jusqu'à la nomination de Johan de Jager le 3 janvier 2008. Conformément au communiqué diffusé le 18 janvier 2008, la prochaine Assemblée Générale entérinera la nomination des nouveaux administrateurs. Sur les six dernières semaines de l'année, le Conseil d'Administration a pris diverses décisions parmi lesquelles :

- La société iPartner et la société European Telematics, ont été cédées au groupe Maja de la famille le Hodey pour 160 k€ (soit une moins-value de 564 k€) et le paiement des comptes courants restant ouverts (340 k€). Cette cession marque l'arrêt des activités du groupe De Rouck Geomatics dans les activités B2B de solution de géolocalisation de flottes professionnelles de véhicules. L'impact de la cession de ces deux sociétés est estimé à une économie annuelle de près de 300 k€ en frais de personnel et biens et services divers;
- Par contre, la société poursuit bien sa stratégie de développement dans les services geolocalisés aux personnes physiques, qui offrent l'avantage de ne pas nécessiter d'installation dans un véhicule, ni de nécessiter la maintenance d'un back office complexe. C'est ainsi que De Rouck Geomatics est fournisseur de solutions de surveillance en Belgique pour une société de gardiennage leader dans son secteur en Europe.
- Un apport nouveau de 250 k€ a été injecté sous forme de prêt subordonné par deux des actionnaires, la société BE3 et la société EMEA ;
- Le bâtiment de Frameries a été mis en ventes (le compromis de ventes a été signé le 28 janvier 2008 pour 575 k€) ;
- Une profonde restructuration a été menée, un tiers du personnel étant licencié, pour faire passer le groupe de 40 à 26 personnes (impact estimé à terme à 280 k€/an);
- Les contrats récurrents des partenaires ont été revus à la baisse (impact estimé 90 k€/an) ;
- Les marques De Rouck et Geocart ont été fusionnées sous la seule marque De Rouck Geocart;
- Les équipes de ventes qui étaient séparées jusque-là ont été intégrées sous le seul Management de Mr Zoran Ivanovic ;
- La distribution de toutes les marques a été outsourcée auprès d'un seul distributeur (impact estimé à 40 k€/an) ;
- Diverses autres actions cumulées ont un impact estimé à 226 k€/an dont les deux tiers correspondent à une réduction des frais de Management parmi lesquels le départ sans remplacement du directeur adjoint, également administrateur rémunéré de Multiroad.

Du fait de l'impact important de la restructuration, mais considérant que ses effets portent sur un terme de deux ans, le retour à l'équilibre est prévu pour 2009.

#### **V. Eléments importants survenus depuis la clôture**

Le 3 janvier 2008, Johan de Jager a été nommé administrateur délégué. Fort d'une expérience de près de trente années dans le Retail, quadrilingue, Johan de Jager est un homme de terrain qui accompagne les équipes dans leur action. Le focus est replacé sur les métiers historiques qui génèrent plus de 80% des ventes du groupe et où les marges brutes sur ventes sont excellentes.

Sous la nouvelle marque, de nouvelles collections éditoriales verront le jour en 2008. Une campagne Media importante démarrera en avril 2008, suivie par une politique de retour aux événements géolocalisés propres.

#### **VI. Justification de l'écart par rapport au profit warning**

La perte consolidée (3.389 k€) est en ligne avec le profit warning de février qui prévoyait une perte comprise entre 2,7 et 3 millions d'Euro. En effet, l'écart provient pour 315 k€ de provisions additionnelles décidées par le Conseil d'administration de fin mars par mesure de précaution, et pour 227 k€ de pertes sur les sociétés cédées et sorties du périmètre de consolidation et qui étaient inconnues lors du profit warning de février. Hormis ces deux éléments, la perte est de 2.847 k€.

V.1. provisionnement décidé par le Conseil d'Administration après le profit warning de février (impact 315 k€)

La société n'a pas de conflits commerciaux majeurs avec ses clients/ fournisseurs à l'exception d'un litige en cours avec les Provinces Flamandes. Ce litige date de 2006 mais n'avait jusqu'alors pas été provisionné. Par ailleurs, deux litiges ont trait à des prestations externes d'accompagnement du Management précédent et sont actuellement provisionnés.

Enfin, un litige important existe avec un ancien dirigeant actuellement encore principal actionnaire du groupe. Par mesure de précaution, le Conseil d'Administration de la société a choisi de provisionner et de prendre en charge les requêtes de cet actionnaire. Des négociations sont en cours qui outre les litiges, concernent le remboursement des comptes courants de ce groupe d'actionnaires.

Le total des provisions prises est de 315 k€.

V.2. perte des sociétés European Telematics et iPartner de juillet à novembre 2007 (impact 227 k€)

Ces deux sociétés sont sorties du périmètre en novembre 2007. Leur résultat est cependant imputé au consolidé jusqu'à cette date. La perte cumulée avant élimination des intercos, difficilement estimable en février et qui donc n'avait pas été quantifiée, est finalement de 227 k€.



De Rouck Geomatics

# Communiqué de presse

## **A propos de De Rouck Geomatics**

De Rouck Geomatics est l'éditeur Belge sur le marché de la cartographie et se développe sur les axes suivants :

- les cartes et atlas papiers pour entreprises et particuliers,
- les systèmes d'alerte et de localisation à distance pour la sécurisation des personnes isolées,
- une gamme complète de produits multimédia et outils de geomarketing.

De Rouck Geomatics est coté sur Alternext depuis Juillet 2006 sous le ticker ALROU.

## **Contact Presse**

Joëlle Reeners - Tel 0474/98 53 00 - E-mail : [j.reeners@derouckgeomatics.com](mailto:j.reeners@derouckgeomatics.com)

161 A Drève Richelle - 2<sup>e</sup> étage  
1410 Waterloo  
Tel : 070/222 777 - Fax: 070/222 778  
[www.derouckgeomatics.com](http://www.derouckgeomatics.com)